

# **Proposta Comercial para Set Up e Integração de uma Operação Whitelabel**

Empresa: **GOIÁS FOMENTO**

Contato: **Petherson Santana**



## NOSSO PROGRAMA DE APOIO

### MÓDULO – COMPLIANCE:

- I. **Contratos com SubAdquirente/Facilitador de Pagamentos – assessoria jurídica até assinatura dos contratos:**
  - ✓ Entrevista com o cliente
  - ✓ Validação do contrato e NDA com o jurídico
  - ✓ Reunião de apresentação do comercial com o cliente
  - ✓ Validação da documentação necessária para credenciamento
  - ✓ Preenchimento dos formulários e do Forecast
  - ✓ Acompanhamento do processo de assinatura
- II. **Instruções e melhores práticas para construção das áreas de Compliance e Anti-Fraude – incluso modelo para montagem de score de Risco:**
  - ✓ Políticas de Compliance
  - ✓ Políticas de KYC (Know Your Customer)
  - ✓ Políticas de PLD/CFT - Prevenção à Lavagem de Dinheiro e Combate ao Financiamento do Terrorismo

### MÓDULO – TÉCNICO:

- I. **Setup do sistema de Captura online e físico – sistema “rodando”:**
  - ✓ Entrevista para identificar a necessidade do cliente
  - ✓ Roadshow para o sistema de captura físico e gateway
  - ✓ Portal Administrativo + Portal Cliente + Backoffice
  - ✓ Análise da proposta junto ao contratante
  - ✓ Validação do contrato e NDA com nosso jurídico
  - ✓ Acompanhamento da negociação e da assinatura do contrato
  - ✓ Orientação a respeito da integração dos sistemas
  - ✓ Caso haja custo de setup Whitelabel na plataforma que será selecionada, a mesma deverá ser negociada entre Contratante e Fornecedor.

## II. **Setup do sistema de Conta Digital – sistema “rodando”:**

- ✓ Entrevista para identificar a necessidade do cliente
- ✓ Roadshow para o sistema de banco digital
- ✓ Roadshow para o sistema de emissão de cartões
- ✓ Portal Administrativo + Portal Cliente + Backoffice
- ✓ Análise da proposta junto ao contratante
- ✓ Validação do contrato e NDA com nosso jurídico
- ✓ Acompanhamento da negociação e da assinatura do contrato
- ✓ Orientação a respeito da integração dos sistemas
- ✓ Caso haja custo de setup com o fornecedor selecionado, o mesmo deverá ser negociado entre Contratante e Fornecedor.

## MÓDULO – SUPORTE:

### I. **Formação e Treinamento de equipe Comercial:**

- ✓ Treinamento do ecossistema de meios de pagamentos para equipe comercial
- ✓ Treinamento e orientações a respeito do cadastro
- ✓ Apresentação das melhores práticas do credenciamento
- ✓ Modelos e fornecedores do Tool Kit de comunicação para venda

### II. **Treinamento de Onboarding dos cadastros e documentações necessárias:**

- ✓ Formação dos times de Customer Service e Suporte ao time de vendas

### III. **Consultoria para Logística de terminais e insumos:**

- ✓ Fluxo de controle de terminais em operação
- ✓ Modelo de Fluxo

## INVESTIMENTO

**Valor total da proposta:**

**R\$ 36.000,00** (trinta e seis mil reais)

### Condições de Pagamento:

- Entrada de **R\$ 18k** até 7 dias após a assinatura do contrato;
- Restante em **30 dias** após a assinatura do contrato.

### Outras informações:

- Prazo de entrega: 30 dias
- Proposta válida por 30 dias a contar pela data abaixo

**Daniel Nery**

CEO

daniel@ultralinks.com.br

**08/03/2021**